



Bright Health

Bright Health ofrece un seguro médico inteligente, simple y asequible que lo pone en contacto con médicos excelentes y una atención excepcional —en persona, en línea y en el camino. Para crear un plan asequible nos asociamos exclusivamente con la red Centura Health. Así, su seguro de salud y sus médicos pueden unir esfuerzos para ayudarlo a lograr una mejor salud. Juntos.



Estadísticas de la Empresa

Fundada En: 2015

Sitio Web: www.BrightHealthPlan.com

Área de Cobertura:
Colorado (8 condados)

Membresía de Colorado (2015):

Membresía en el Mercado Individual: No es aplicable

Membresía del Mercado de Grupo Pequeño: No es aplicable

Resumen de la Red:

El Plan Bright Health está asociado con Centura Health y Centura Health Network, un sistema altamente integrado de provisión de atención médica con una extensa red de proveedores clínicamente integrada, en Colorado. Otros participantes clave en la red Bright Network son: Children’s Hospital Colorado, proveedores pediátricos de UPI, y Delta Dental para la atención dental pediátrica.

COMPAÑÍA DE UN VISTAZO

- Nos asociamos con sistemas de salud destacados para ofrecer planes asequibles con una atención de calidad excepcional.
- La experiencia de Bright Health se construye en torno a usted y su estilo de vida. La atención correcta, en el momento correcto, en el lugar correcto.

TASA DE PÉRDIDA PARA LA INDUSTRIA DE SEGUROS DE SALUD (MLR)

La MLR es una medida financiera básica que se utiliza para animar a las empresas a proporcionar calidad a sus asegurados. Si una aseguradora utiliza 80 centavos de cada dólar de las cuotas para pagar los reclamos médicos de los clientes y las actividades que mejoran la calidad de la atención, la compañía tiene una tasa de pérdida de 80%. Una tasa de pérdida de 80% indica que la aseguradora está utilizando los 20 centavos restantes de cada dólar proveniente de las cuotas para pagar gastos generales, como comercialización, ganancias, salarios de planes de salud, gastos administrativos como el servicio al cliente, y comisiones de agentes.

TASA DE PÉRDIDA PARA LA INDUSTRIA DE SEGUROS DE SALUD

PERSONA

Costos de la Atención al Paciente en Plan Individual:

No es aplicable



GRUPO PEQUEÑO

Costos de la Atención al Paciente en Grupos Pequeños:

No es aplicable



La Ley de atención médica accesible requiere un objetivo de MLR de 80% para las personas y los grupos pequeños. Si la MLR está debajo de ese valor, el asegurado obtendrá una rebaja en su cuota.

Si la MLR es mayor de 100%, esa aseguradora gastó más en la atención médica que lo que recibió en dólares por la cuota. Los datos proporcionados por la empresa se basan en la información anual más reciente disponible.

SI ESTÁ USTED ADQUIRIENDO UN PLAN DE CUENTA DE AHORROS DE SALUD (HSA)

Si está adquiriendo un plan HSA de esta empresa, el deducible de su familia será: Incorporado

Tipos de deducibles familiares en los planes HSA:

Deducible Familiar Incorporado y Desembolsos Máximos

En un plan familiar (que cubre a dos o más miembros) con deducible incorporado, el plan contiene dos componentes: un deducible individual y un deducible familiar. Ambos componentes del deducible brindan a cada miembro de su familia la oportunidad de que se cubran sus facturas médicas antes de que se alcance el importe total en dólares del deducible familiar. El deducible individual está incorporado en el deducible familiar.

Deducible Familiar Conjunto y Desembolsos Máximos

Si su póliza de seguro contiene un deducible familiar conjunto, no se incorpora un deducible personal en el deducible familiar. En esta situación, antes de que su seguro le ayude a pagar cualquiera de las cuentas médicas de su familia, se debe alcanzar el importe completo del deducible. Puede cubrirlo uno solo de los miembros de la familia o una combinación de ellos. No habrá beneficios hasta que los gastos realizados igualen el importe del deducible.

➔ OFERTAS Y PROGRAMAS ÚNICOS

- Las visitas de atención primaria no tienen costo en algunos planes, incluso dentales y de la vista en el caso de los niños
- DispatchHealth: Atención urgente a demanda en la comodidad de su hogar o trabajo
- Red de atención exclusiva a través del sistema Centura Health
- Experiencia “primero el afiliado”, incluido un programa que lo recompensa por dar prioridad a su salud

➔ CONTINÚA EN LA PÁGINA SIGUIENTE

→ PREMIOS Y RECONOCIMIENTOS

No se aplica

→ EN LA COMUNIDAD

No se aplica



Si desea obtener más información, visite:
ConnectforHealthCO.com

Año del Plan: 2016–2017
Perfil de la Empresa: Bright Health



CONNECT *for* **HEALTH**
COLORADO

