



Colorado Choice Health Plans



Al servicio de Colorado por más de 40 años, Colorado Choice utiliza un modelo enfocado en la comunidad. Trabajamos a la par de los proveedores locales para mejorar el acceso a la atención médica y satisfacer las diversas necesidades de la población rural. Con la extensión de la Compañía hacia otros condados no rurales en los últimos años, no hemos perdido los valores de nuestras raíces rurales. Nuestro enfoque sigue estando en la comunidad y en el sentido de responsabilidad que surge cuando nuestros asegurados son vecinos, amigos y familiares. Brindamos un servicio al cliente personalizado y con personas reales. Creemos que nuestros asegurados tienen derecho a recibir atención médica de calidad y lo más cerca posible de su casa y el acceso a la atención requiere redes de proveedores que se extiendan por el Front Range hacia Denver, Co. Springs, Pueblo, Greeley y Fort Collins.

Estadísticas de la Empresa

Fundada En: 1972

Sitio Web: www.CoChoice.com

Área de Cobertura:

Sureste y este de Colorado, incluso condados Larimer y Weld.

Membresía de Colorado (2015):

Membresía en el Mercado Individual: 5,458

Membresía del Mercado de Grupo Pequeño: 5,147

COMPAÑÍA DE UN VISTAZO

- Al servicio de Colorado por más de 40 años, con un sistema personalizado de atención al cliente con personas reales.
- Se enfoca en la comunidad, porque nuestros asegurados son nuestros vecinos, amigos y familiares.
- La red de proveedores cubre las comunidades rurales y sigue las vías de atención dentro de Denver, Colorado Springs, Pueblo, Greeley y Fort Collins.

Resumen de la Red:

Nos esforzamos por contratar a todos los establecimientos y proveedores de nuestra zona de servicio; nuestra red incluye las vías necesarias para atender a las comunidades rurales dentro de Denver, Colorado Springs, Pueblo, Greeley y Fort Collins.

TASA DE PÉRDIDA PARA LA INDUSTRIA DE SEGUROS DE SALUD (MLR)

La MLR es una medida financiera básica que se utiliza para animar a las empresas a proporcionar calidad a sus asegurados. Si una aseguradora utiliza 80 centavos de cada dólar de las cuotas para pagar los reclamos médicos de los clientes y las actividades que mejoran la calidad de la atención, la compañía tiene una tasa de pérdida de 80%. Una tasa de pérdida de 80% indica que la aseguradora está utilizando los 20 centavos restantes de cada dólar proveniente de las cuotas para pagar gastos generales, como comercialización, ganancias, salarios de planes de salud, gastos administrativos como el servicio al cliente, y comisiones de agentes.

TASA DE PÉRDIDA PARA LA INDUSTRIA DE SEGUROS DE SALUD

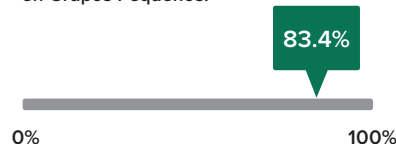
PERSONA

Costos de la Atención al Paciente en Plan Individual:



GRUPO PEQUEÑO

Costos de la Atención al Paciente en Grupos Pequeños:



La Ley de atención médica accesible requiere un objetivo de MLR de 80% para las personas y los grupos pequeños. Si la MLR está debajo de ese valor, el asegurado obtendrá una rebaja en su cuota.

Si la MLR es mayor de 100%, esa aseguradora gastó más en la atención médica que lo que recibió en dólares por la cuota. Los datos proporcionados por la empresa se basan en la información anual más reciente disponible.

SI ESTÁ USTED ADQUIRIENDO UN PLAN DE CUENTA DE AHORROS DE SALUD (HSA)

Si está adquiriendo un plan HSA de esta empresa, el deducible de su familia será: Agregado

Tipos de deducibles familiares en los planes HSA:

Deducible Familiar Incorporado y Desembolsos Máximos

En un plan familiar (que cubre a dos o más miembros) con deducible incorporado, el plan contiene dos componentes: un deducible individual y un deducible familiar. Ambos componentes del deducible brindan a cada miembro de su familia la oportunidad de que se cubran sus facturas médicas antes de que se alcance el importe total en dólares del deducible familiar. El deducible individual está incorporado en el deducible familiar.

Deducible Familiar Agregado y Desembolsos Máximos

Si su póliza de seguro contiene un deducible familiar conjunto, no se incorpora un deducible personal en el deducible familiar. En esta situación, antes de que su seguro le ayude a pagar cualquiera de las cuentas médicas de su familia, se debe alcanzar el importe completo del deducible. Puede cubrirlo uno solo de los miembros de la familia o una combinación de ellos. No habrá beneficios hasta que los gastos realizados igualen el importe del deducible.

➔ OFERTAS Y PROGRAMAS ÚNICOS

Para contribuir a reducir los costos para los asegurados, Colorado Choice utiliza:

- Programas de administración de la atención médica, con Enfermeras Navegantes que guían a los pacientes hacia sus objetivos de atención médica
- Programas de salud y bienestar y material educativo que se centran en los asegurados
- Protocolos basados en las mejores prácticas, elaborados por médicos y organizaciones de proveedores con reconocimiento nacional.

Colorado Choice también ha ido a la vanguardia de varios proyectos innovadores mediante su participación en estos programas piloto:

- **Prometheus** — proporciona a los médicos información específica de cada paciente con el fin de evitar costos innecesarios y mejorar los resultados para la salud
- **Diseño de Beneficio Participativo** — hace participar tanto al paciente como al proveedor en una toma de decisiones compartida y brinda incentivos para el uso de servicios de alto valor, basados en la evidencia
- **Iniciativa de Atención Primaria de Colorado** — aporta datos y herramientas a los médicos de atención primaria con el fin de mejorar la salud de sus poblaciones de pacientes

➔ CONTINÚA EN LA PÁGINA SIGUIENTE

→ PREMIOS Y RECONOCIMIENTOS

Colorado Choice participa en programas piloto que reciben reconocimiento nacional:

- En febrero de 2013, implementamos el programa piloto Diseño innovador de beneficios, descrito en Health Affairs, que combina la toma de decisiones compartida entre pacientes y médicos, al tiempo que elimina los copagos y los coaseguros por los servicios relacionados con las enfermedades crónicas.
- **Iniciativa Integral de Atención Primaria** — apoya los cambios en las prácticas de servicio de los proveedores mediante el suministro de datos y financiamiento, con un especial enfoque en mejorar la calidad de la atención y los resultados. Colorado Choice fue una de las ocho compañías aseguradoras de Colorado reconocidas por su participación en este programa piloto a través de un proceso de solicitud de oferta nacional.
- **Prometheus Pilot** — mediante una aplicación sólida, compartimos con los médicos información que facilita el acceso a la atención médica, para mejorar el pronóstico y la calidad de vida de los asegurados con enfermedades crónicas. Somos uno de los pocos planes de salud de todo el país que brinda este nivel de información a los médicos fuera de un sistema de salud integrado.

→ EN LA COMUNIDAD

Colorado Choice se compromete a apoyar a las comunidades locales en los condados donde presta servicio. Una iniciativa que demuestra el compromiso de la empresa es la redacción y aprobación de legislación que permita el desarrollo de un programa local de acceso a la salud en un mercado rural marginado.

Esta iniciativa brindó acceso a servicios de atención médica a empleados de grupos de empresas pequeñas que antes no podían ofrecer seguros de salud a causa del alto costo de las cuotas. De ese modo, los empleados inscritos en este programa lograron acceso a los servicios de atención médica disponibles en su comunidad a un costo muy bajo.

Ahora apoyamos los programas comunitarios de incentivos para la salud y las iniciativas de bienestar, como la iniciativa Weigh and Win en San Luis Valley, en las zonas central sur y noreste de Colorado.



Si desea obtener más información, visite:
ConnectforHealthCO.com